ВООКвальный капитал

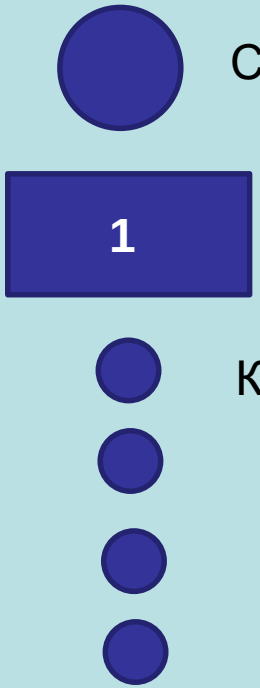
fppt.com

ВЫВОД № 1
Стратегические просчеты не могут быть компенсированы тактическими успехами
Дисциплина решает

ВЫВОД № 2
Умение расставлять правильные приоритеты иногда важнее умения вести бизнес

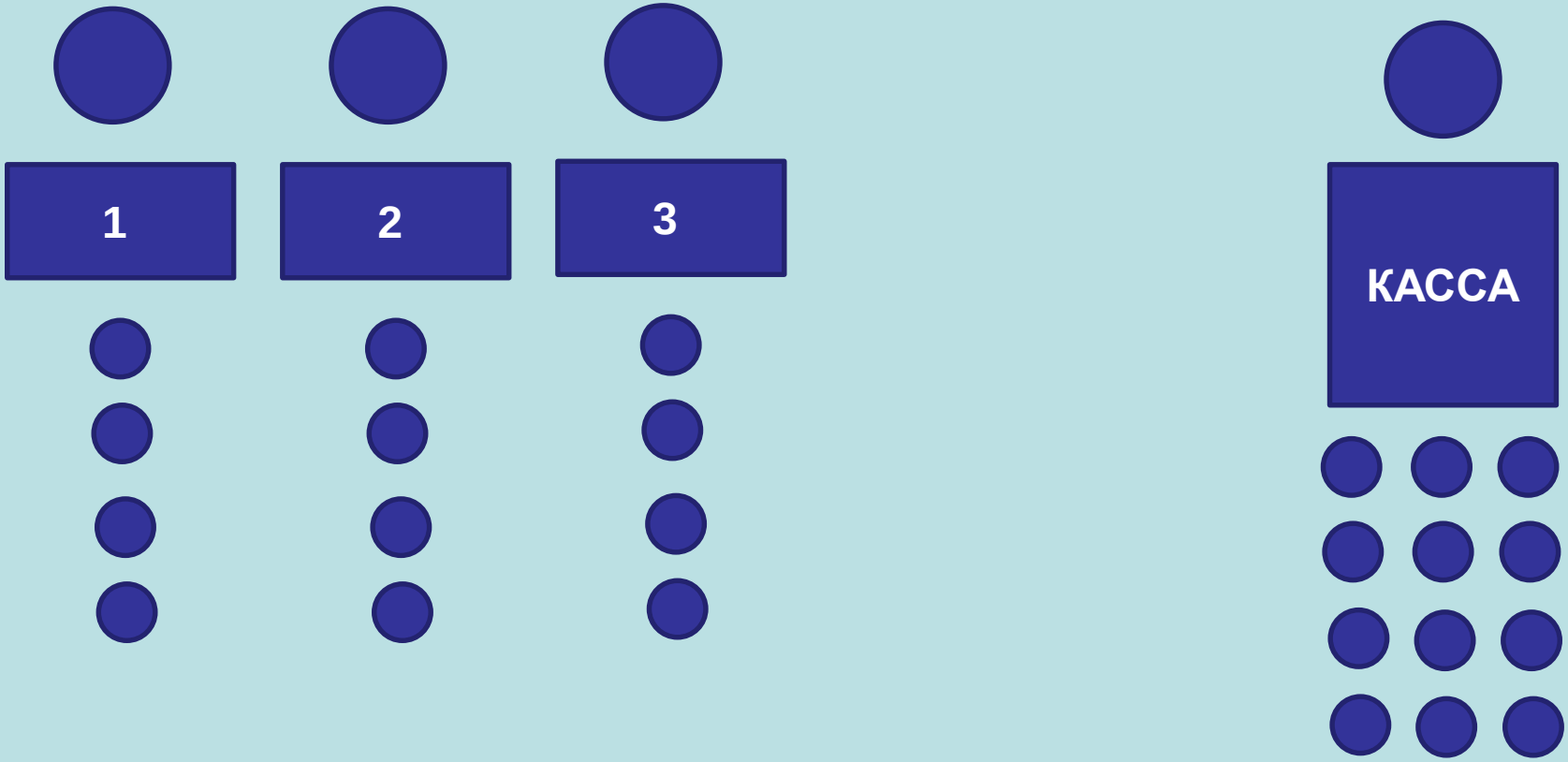
ВЫВОД № 3
Правильный инструмент нивелирует человеческий фактор

Банковский офис обслуживания клиентов



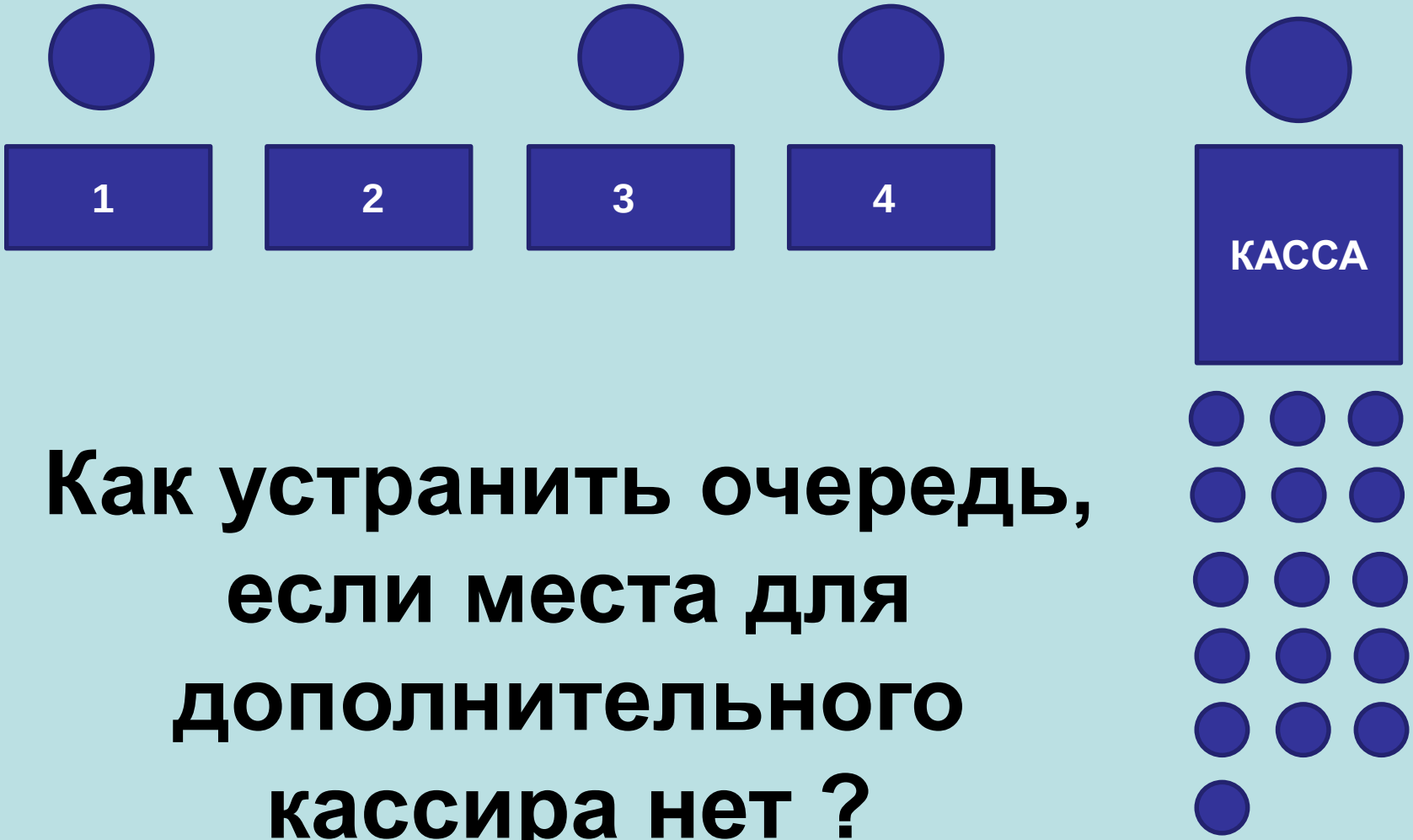
Банковский офис обслуживания клиентов

Банковский офис обслуживания клиентов

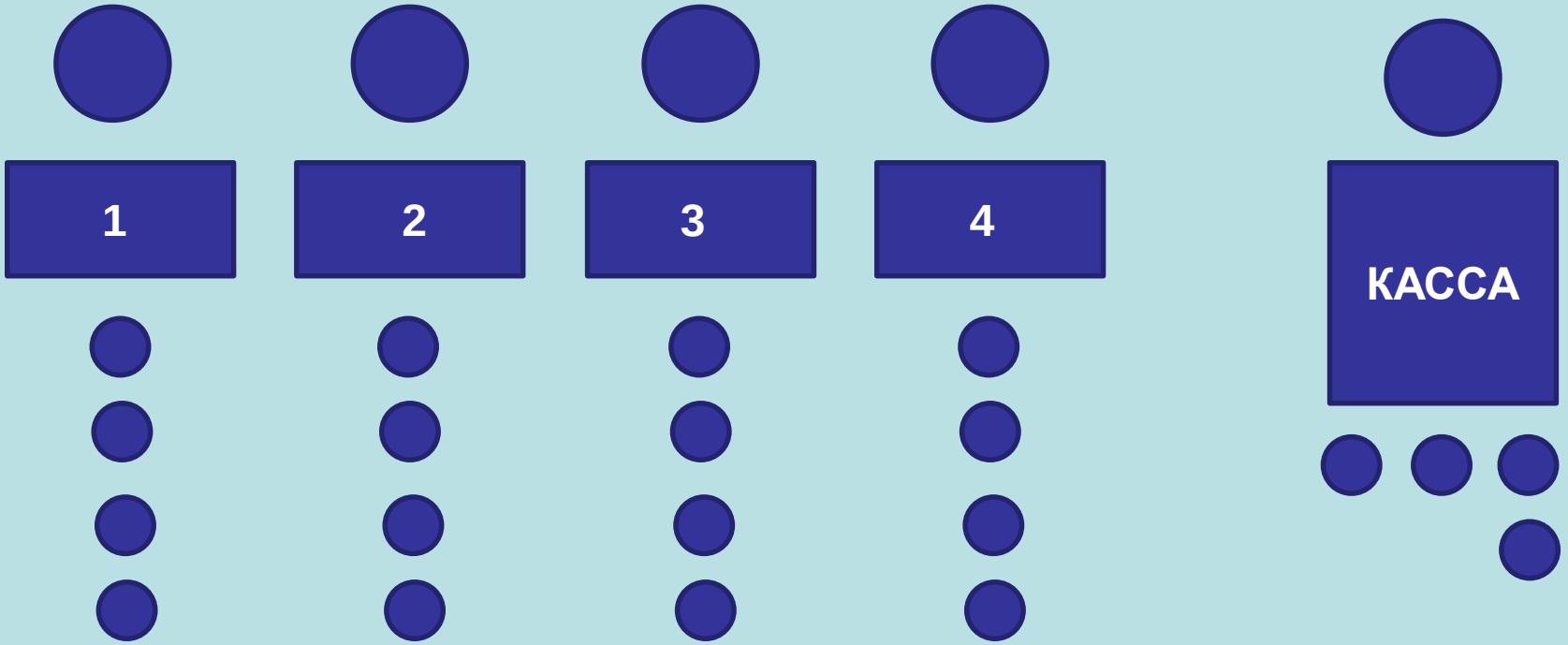


Банковский офис обслуживания клиентов

Банковский офис обслуживания клиентов



Как устранить очередь, если места для дополнительного кассира нет ?



Универсальные рабочие места (УРМ)

ВЫВОД № 3
Толпа клиентов – проблема для профессионала (Аналитика в помощь)

Cheese Feta
BUTTER
PURE
YOGURT
MILK
LIGHT
Fresh Milk
Chocolate MILK
Fresh
Orange
Juice
Drink Cola
WATER
Water
Lemon

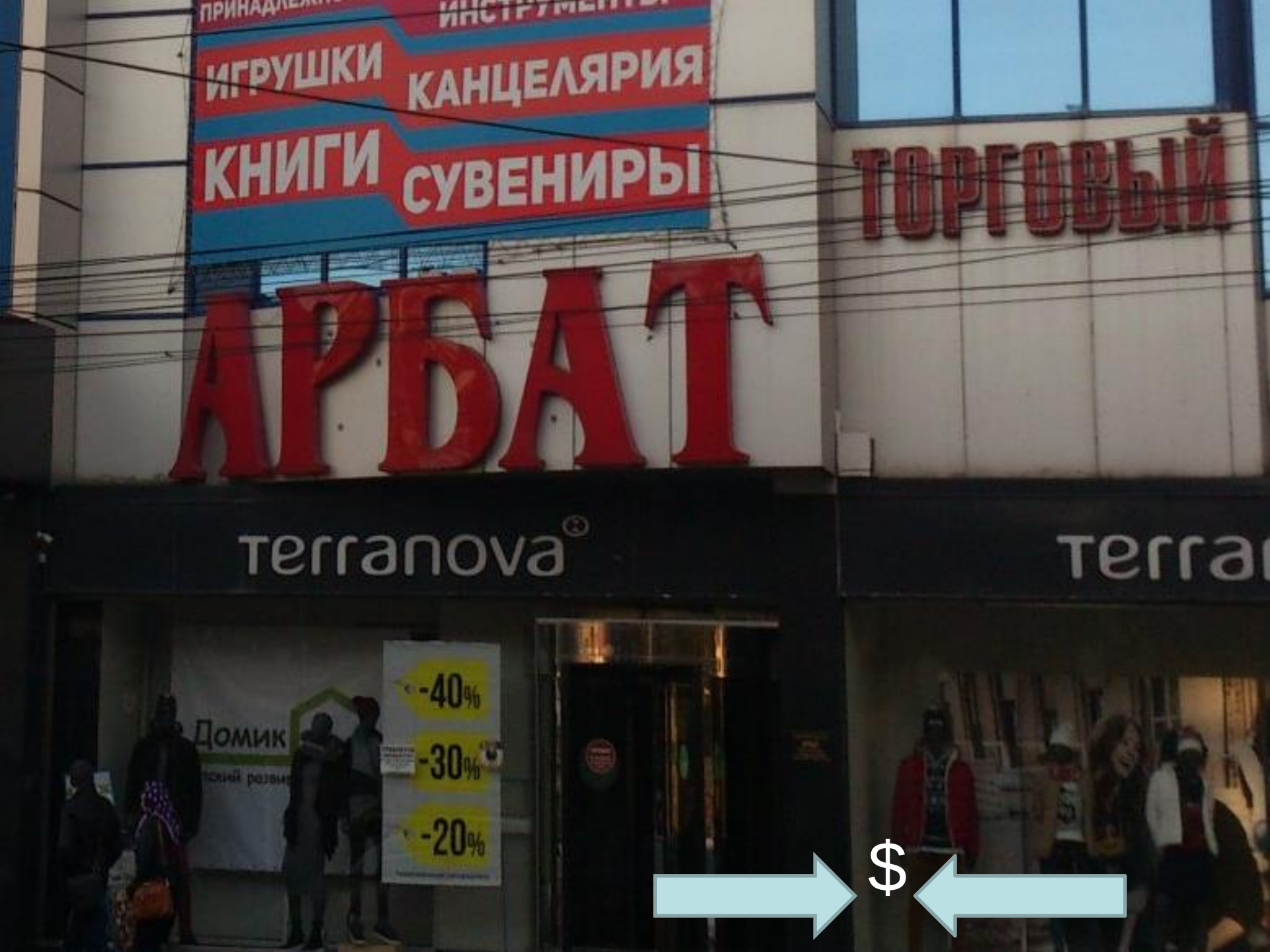
ВЫВОД №5
Иногда к большому замку подходит маленький ключ

Молодой голос девушки примерно 18-25 лет. Зовут Зухра

Взрослый голос. Зовут Айшат. Сказала они ИншаАллагь отдадут вам, потерпите

СОСЕДКА - ПАТЯ

ВЫВОД №6
Распознай собеседника и говори на его языке


ИГРУШКИ
КАНЦЕЛЯРИЯ
КНИГИ
СУВЕНИРЫ
АРБАТ
ТОРГОВЫЙ
terranova
-40%
-30%
-20%
$

ВЫВОД №7
Девиз «Ничего личного, только бизнес» иногда похож на бумеранг.
Помни об этом

ВЫВОД №8
Надо видеть деньги там, где другие проходят мимо

BOOK.LARIBA.RU

ВЫВОД №9
Вкладывай в добросовестных людей с горящими глазами

ВЫВОД №10
Дайте людям шанс проявить себя. Профи рядом

Отец Невесты
©2019 Buena Vista Home Entertainment, Inc.

ВЫВОД №11

Все мы каждый день что то кому то продаем.

УМЕЙ ПРОДАВАТЬ…

Какой злой дядя
Наверное тоже лысый

ЧИТАЙШЬ

Кафе для умных и голодных

Алискеров М.С.
8-988-444-44-07
@Murad.Lariba